

GUMARO BRACHO

Impact speaker & business coach

Conferencia El arte de prospectar



Conferencias - Capacitaciones - Consultoría

"El arte de prospectar"

Conferencia



Descripción

Prospectar es un arte y aprender a dominarlo permitirá mantener el flujo constante de oportunidades para convertirlas en dinero, pues será difícil cosechar en donde no hemos sembrado previamente.

Prospectar es como sembrar y es un proceso continuo en el cual debemos tener la mirada al corto, mediano y largo plazo, para poder cosechar constantemente.

Prospectar es identificar oportunidades en las relaciones que podemos crear día a día, momento a momento y saber abordar a las personas de una forma que podamos atraerlos y no alejarlos.

Aprender a prospectar nos permite tener mayores oportunidades de llegar a nuestras metas en cuanto a ingresos y, en el camino, establecer más y mejores relaciones, ya sea de amistad, familiares o profesionales.

Objetivo

Transmitir a los asistentes la visión de prospectar en beneficio de ambas partes, compartir técnicas que sean puestas en práctica de manera inmediata para poder mejorar el proceso de venta..

Aprendizaje

Prospectar: el inicio de las ventas.
Las mejores técnicas de prospección.
Evitando los errores más comunes.

Ideal para

Conferencia recomendada ejecutivos de ventas y el área comercial..

Lugar

Para impartirse en auditorios, centros de convenciones, expos y salones.

Duración

De 1 a 2 horas dependiendo el formato

Metodología

Gumaro Bracho personaliza la conferencia con las situaciones reales que la empresa está viviendo y provecha su amplia experiencia como coach y consultor de negocios para formular una conferencia digna de recordarse.



"El arte de prospectar"

Conferencia



GUMARO BRACHO

Es experto en la consultoría de negocios y emprendimientos, coach, conferencista y autor.

Licenciado en comercio y negocios internacionales graduado del Tecnológico de Monterrey (ITESM) con maestría de administración de negocios con especialidad en finanzas de la Universidad Tec Milenio, Master en marketing digital y analítica web y a acumulado un sin número de cursos, talleres y diplomados de negocios.



Conferencias de ventas

- ¿Cómo emprender sin dinero?
- No quiero fracasar
- Incomodidad ahí te voy
- El líder vendedor que todos llevamos dentro
- Las reglas del juego
- Seguimiento y servicio al cliente
- Actitud
- Inteligencia emocional
- Cierre de ventas

Contacto

Oficina: +52 442 644 0103

WhatsApp: +52 442 570 5301

Email: coach@gumarobracho.com

Web: gumarobracho.com

Facebook: [@brachogumaro](https://www.facebook.com/brachogumaro)

Instagram: [@gumarobracho](https://www.instagram.com/egumarobracho)

