

GUMARO BRACHO

Impact speaker & business coach

Conferencia El arte del seguimiento



Conferencias - Capacitaciones - Consultoría

"El arte del seguimiento"

Conferencia



Descripción

85% de las ventas se genera entre el quinto y décimo seguimiento a los prospectos, el problema es que la gran mayoría de las personas no entendemos qué es el seguimiento. La mayoría de la gente confunde el seguimiento con "perseguir" y esta confusión nos lleva a cometer una serie de errores.

Esta conferencia une las estadísticas y las técnicas de seguimiento en historias del día a día de un ejecutivo de ventas, que le permite al asistente conocer las técnicas de seguimiento efectivas, para evitar que terminen hostigando y asustando a los clientes. Estas técnicas de seguimiento están en función de permitirnos aplicar acciones contundentes para mantener viva la oportunidad dentro del proceso de venta que por ende nos lleve a futuros cierres.

Contactar al prospecto sin un objetivo claro dentro del proceso de venta no solamente es una pérdida de tiempo, sino también de recursos y oportunidades. Aprendamos la mejor forma de dar seguimiento e incrementemos los resultados de ventas.

Objetivo

Poder otorgarles a los asistentes una perspectiva diferente de acompañamiento para mantener las oportunidades vivas, a diferencia de hostigar, presionar y asustar oportunidades que pudieron haber sido convertidas de no ser por un mal seguimiento.

Aprendizaje

El seguimiento como interacción.
Desarrollando oportunidades.
Técnicas efectivas de seguimiento.

Ideal para

Conferencia recomendada ejecutivos de ventas y el área comercial..

Lugar

Para impartirse en auditorios, centros de convenciones, expos y salones.

Duración

De 1 a 2 horas dependiendo el formato

Metodología

Gumaro Bracho personaliza la conferencia con las situaciones reales que la empresa está viviendo y provecha su amplia experiencia como coach y consultor de negocios para formular una conferencia digna de recordarse.



"El arte del seguimiento"

Conferencia



GUMARO BRACHO

Es experto en la consultoría de negocios y emprendimientos, coach, conferencista y autor.

Licenciado en comercio y negocios internacionales graduado del Tecnológico de Monterrey (ITESM) con maestría de administración de negocios con especialidad en finanzas de la Universidad Tec Milenio, Master en marketing digital y analítica web y a acumulado un sin número de cursos, talleres y diplomados de negocios.



Conferencias de ventas

- ¿Cómo emprender sin dinero?
- No quiero fracasar
- Incomodidad ahí te voy
- El líder vendedor que todos llevamos dentro
- Las reglas del juego
- Seguimiento y servicio al cliente
- Actitud
- Inteligencia emocional
- Cierre de ventas

Contacto

Oficina: +52 442 644 0103

WhatsApp: +52 442 570 5301

Email: coach@gumarobracho.com

Web: gumarobracho.com

Facebook: [@brachogumaro](https://www.facebook.com/brachogumaro)

Instagram: [@gumarobracho](https://www.instagram.com/egumarobracho)

